



# Дни сотрудничества в области здравоохранения и медицинских технологий в Казахстане и Узбекистане

03.-06.06.2024

Организатор:

# Обзор проекта и программы

С 3 июня 2024 года по 6 июня 2024 года компания DREBERIS GmbH в сотрудничестве с NETSCI GmbH организует ознакомительную деловую поездку в Казахстан и Узбекистан по поручению Федерального министерства экономики и защиты климата Германии. Она является частью экспортной инициативы в области здравоохранения и осуществляется в рамках программы развития рынка для малых и средних немецких предприятий (МСП) и финансируется министерством.

Сектор здравоохранения и медицинских технологий переживает бурный рост в Казахстане и Узбекистане, который, по прогнозам, продолжится и в будущем. Правительства обеих стран в настоящее время проводят комплексные реформы, которые включают в том числе и здравоохранение. Системы здравоохранения должны быть реформированы и развиты таким образом, чтобы они были инновационными по международным стандартам. Основные направления, по которым казахстанские, узбекские и немецкие эксперты могут работать вместе, включают:

- **внедрение искусственного интеллекта (ИИ) и полная цифровизация** процессов в здравоохранении
- **разработка и внедрение веб-приложений** для информирования, вовлечения и привлечения внимания населения к собственному здравоохранению
- **разработка и внедрение инновационных методов лечения и современных медицинских технологий**, включая разработки в области биофармацевтики.

В общей сложности девять немецких компаний из сферы здравоохранения примут участие в четырехдневной программе в Алматы и Ташкенте с целью изучения потенциала совместного сотрудничества и установления деловых отношений. Компании, заинтересованные лица и эксперты отрасли приглашаются принять участие в специализированных конференциях и индивидуальных дискуссиях с представителями немецких компаний о последних достижениях в области здравоохранения/медицинских технологий и таких темах, как цифровизация в здравоохранении. В2В-встречи с немецкими компаниями запланированы в следующих городах:

- **Алматы, Казахстан** 03.- 04. июня 2024
- **Ташкент, Узбекистан** 05. - 06. июня 2024

В обоих городах также пройдут специализированные конференции на тему "Потенциал казахстанско-германского и узбекско-германского сотрудничества и деловых отношений в сфере здравоохранения и медицинских технологий".

Регистрация на наши мероприятия (конференции, а также индивидуальные встречи) возможна по следующей ссылке: <https://www.dreberis.com/uk/news/Cooperation-days-in-healthcare-industry-and-medical-technologies-in-Kazakhstan-and-Uzbekistan>.

Ниже немецкие компании кратко представляют свои услуги и предложения для казахстанского и узбекского рынков.



# Обзор программы

Дата	Пункт программы
Понедельник, 03.06.2024 г. Алматы	<b>Специализированная конференция: Потенциал казахстанско-германского сотрудничества и деловых отношений в сфере здравоохранения и медицинских технологий</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Основные доклады о последних тенденциях в индустрии здравоохранения и казахстанско-германском сотрудничестве</li><li>• Предложения от немецкой индустрии здравоохранения для партнерства в Республике Казахстан - Презентация немецких компаний</li><li>• Обед и нетворкинг</li></ul> После этого состоятся индивидуальные B2B встречи
Вторник, 04.06.2024 г. Алматы	<b>Индивидуальные B2B переговоры в г. Алматы</b>
Среда, 05.06.2024 г. Ташкент	<b>Специализированная конференция: Потенциал узбекско-германского сотрудничества и деловых отношений в сфере здравоохранения и медицинских технологий</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Основные доклады о последних тенденциях в индустрии здравоохранения и узбекско-германском сотрудничестве</li><li>• Предложения от немецкой индустрии здравоохранения по партнерству в Республике Узбекистан - Презентация немецких компаний</li><li>• Обед и нетворкинг</li></ul> После этого состоятся индивидуальные B2B встречи
Четверг, 06.06.2024 г. Ташкент	<b>Индивидуальные B2B переговоры в г. Ташкент</b>

## Контактные данные



DREBERIS GmbH

Г-жа Катарина Геррманн  
E-Mail: [katharina.herrmann@dreberis.com](mailto:katharina.herrmann@dreberis.com)  
Tel.: +49 351 862643-16



NETSCI GmbH

Профессор д-р Есбол Омиржанов  
E-Mail: [omirzhanov.yesbol@gmail.com](mailto:omirzhanov.yesbol@gmail.com)  
Tel.: +7 777 268 6571

Немецкие компании, работающие в сфере здравоохранения и медицинских технологий, ищут партнеров в Казахстане и Узбекистане:



Fit for patients, Value for surgeons

## aap Joints GmbH

Контактное лицо:

Йенс Зигфрид, директор по маркетингу

E-Mail: [jens.siegfried@aap-joints.com](mailto:jens.siegfried@aap-joints.com)

Тел.: +49 157 762 959 12

### Информация о компании

Компания **aap Joints GmbH** предлагает высококачественную продукцию и профессиональные услуги по замене тазобедренных и коленных суставов. Основное внимание уделяется инновационному дизайну продукции в сочетании с новыми материалами и инновационными технологиями, строгим процессом разработки продукции, точности производства в соответствии с международными стандартами. Благодаря профессионализму и ортопедическому опыту компания aap Joints разработала обширный портфель продуктов для эндопротезирования тазобедренного и коленного суставов. Они уже имплантируются хирургами по всему миру. Наша продукция помогает пациентам быстро восстановиться и обрести новое качество жизни. Именно поэтому слоган нашей продукции остается неизменным: "Подходит для пациентов, ценен для хирургов" („Fit for patients, Value for surgeons“)

### Целевые группы

- Дистрибьюторы
- Больницы

### Товары и услуги

- Первичное эндопротезирование тазобедренного и коленного суставов
- Ревизионная артропластика тазобедренного и коленного суставов
- Цифровое программное обеспечение для планирования
- Возможности обучения и стажировки по запросу

### Конкурентные преимущества

- Ацетабулярная система тазобедренного сустава двойной подвижности для первичного и ревизионного лечения с полной совместимостью, с дополнительными винтами или без них
- 3D-печатные, бесцементные и пористые изделия для тазобедренного и коленного суставов для поддержки процесса вставания кости в имплантат
- Можно комбинировать различные проверенные материалы подшипников, такие как керамика, стандартный полиэтилен (UHMWPE) и сшитый полиэтилен с витамином Е (антиоксидант) или без него.
- Оптимизированные инструменты для традиционной или MIS-хирургической техники

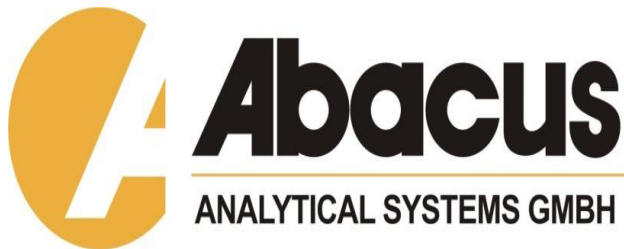
### Референции и экспортная деятельность

- Экспорт в страны Латинской Америки, ЕС, Ближнего Востока и Азии
- Examedical (IT), A2C SUMINISTROS HOSPITALARIOS (E), smart medizintechnik (PL), Golden Cube Medical Supplies - GCMS (IRQ), IFPharma (BG), Representaciones Troquimed 2020 (YV), Prime Medical Concepts Sdn. Bhd (MAL), aap Joints / Youshi (CHN), Orbis group (UA), PT IMEDITECH SOLUTIONS INDONESIA (RI), PROMED TECHNOLOGY (RL), SC IMUNOTEHNOLOGIA (MD)

### Идеальный партнер для бизнеса

- Компания aap Joints GmbH ищет партнеров по продажам с опытом работы > 5 лет в области эндопротезирования тазобедренного и коленного суставов, имеющих собственный отдел продаж и/или специалистов для поддержки операций и хорошие контакты с ключевыми лидерами мнений/ больницами.

Немецкие компании, работающие в сфере здравоохранения и медицинских технологий, ищут партнеров в Казахстане и Узбекистане:



## Abacus Analytical Systems GmbH

Контактное лицо:

Ханс К. Циммерманн

E-Mail: [hans.zimmermann@abacus-lab.de](mailto:hans.zimmermann@abacus-lab.de)

Моб.: +49 175 20 20 000

### Информация о компании

Мы разрабатываем и продаем системы в области аналитической химии, биотехнологий и некоторых технологических процессов. Помимо рамановской спектроскопии, мы также специализируемся на элементном анализе.

После начала пандемии коронавируса мы также специализируемся на производстве и продаже дезинфицирующих средств и фармацевтической продукции.

### Целевые группы

- Лаборатории всех видов
- Компании или пользователи, заинтересованные в производстве фармацевтически активных продуктов в своей стране
- Сотрудничество с аптеками, которые хотели бы импортировать западные лекарства, например
- Сотрудничество с органами власти
- Поскольку у нас уже есть местные клиенты, мы хотели бы сделать следующий шаг и расширить рынок, открыв собственное представительство.

### Товары и услуги

- Анализаторы и рамановские спектрометры
- Биотехнологическое оборудование
- Активные фармацевтические ингредиенты

### Конкурентные преимущества

- Уникальные системы
- Интенсивное сотрудничество с местными партнерами.
- Обучение методам работы на местном языке
- Поставка запасных частей на месте

### Референции и экспортная деятельность

- У нас уже есть клиенты и системы на местном рынке

### Идеальный партнер для бизнеса

- Компании, обладающие техническими знаниями и понимающие местный рынок.
- Открытие местного офиса в Центральной Азии для продвижения нашей продукции на рынке, а также для дальнейшего развития и расширения новых направлений бизнеса

Немецкие компании, работающие в сфере здравоохранения и медицинских технологий, ищут партнеров в Казахстане и Узбекистане:



## ACL GmbH

Контактное лицо:

Грегор Керн, директор по международным продажам

E-Mail: [g.kern@acl.de](mailto:g.kern@acl.de)

Моб.: +49 160 9397 10 00

### Информация о компании

Более 25 лет компания ACL разрабатывает в Лейпциге (Германия) технические ИТ-решения для медицинского сектора, в частности решения для операционных отделений и отделений интенсивной терапии, телемедицины, а также мобильные решения. Независимая компания, ведущая активную деятельность во всем мире, задает тренды благодаря серии медицинских универсальных ПК OR-PC®, серии медицинских дисплеев OR-MD® и серии ИТ-рабочих станций OR-CONSOLE®, что позволяет ACL быть на шаг впереди конкурентов.

### Целевые группы

- Дистрибьюторы
- Больницы / ИТ-отделы и менеджеры больниц
- Проекты "под ключ" / подрядчики
- Ведущие компании на рынке медицинских технологий

### Товары и услуги

- Универсальные компьютеры для помещений с повышенным уровнем гигиены, таких как операционные или отделения интенсивной терапии
- Мониторы для зон с повышенным уровнем гигиены в больницах
- Мобильные рабочие станции для персонала больниц для электронной регистрации данных (мобильные, цифровые тележки для обхода палат)
- Широкоформатные экраны для настенного монтажа или установки в операционных для записи и распространения медицинских данных и данных о пациентах

### Конкурентные преимущества

- Полностью закрытый алюминиевый корпус
- Без вентиляторов благодаря инновационной концепции климат-контроля
- Высокий уровень персонализации / конфигурация по индивидуальному заказу (полное производство в Германии)
- Долговечность и исключительная прочность (промышленные компоненты)

### Референции и экспортная деятельность

- Лидер рынка в Германии, Австрии, Норвегии
- OEM-партнер для Dräger, Olympus, Philips и др.
- 29 университетских клиник в Германии
- Проект Neom в Саудовской Аравии
- ACL присутствует и активно работает на рынке в Северной Америке, Азии и Европе через свои дочерние компании или офисы

### Идеальный партнер для бизнеса

- Дистрибьютор медицинской техники
- Собственная команда по продажам и обслуживанию
- С отличным доступом на рынок
- Возможность участия в тендерах
- Компания которая стабильно представляет интересы международных производителей медицинской техники в Узбекистане и Казахстане
- Заинтересованы в долгосрочном, устойчивом сотрудничестве и открытом, партнерском общении

Немецкие компании, работающие в сфере здравоохранения и медицинских технологий, ищут партнеров в Казахстане и Узбекистане:



## ClinicTools Deutschland GmbH

Контактное лицо:

Хуберт Фридль, генеральный директор

Е-Mail: [hubert@clinic.tools](mailto:hubert@clinic.tools)

Моб.: +49 171-335 083 8

### Мы предлагаем только веб-решения:

- Для связи между пациентом и врачом/медицинским учреждением
- Документирование результатов медицинского обследования
- Создание заключений и писем врача
- "Сборщик данных" для создания репозитория клинических данных (cdr)
- Решения по распознаванию речи

### Целевые группы

- Медицинские учреждения (клиники, учреждения по уходу, врачи)
- Государственные учреждения (больницы)

### Товары и услуги

- Общение пациента с врачом через Интернет
- Гибкое, свободно настраиваемое документирование результатов обследования
- Интеграционная платформа для других систем и медицинских технологий
- Собственный CDR
- Опыт интеграции с международными стандартами (HL7, FHIR...)

### Конкурентные преимущества

- Без необходимости установки
- Технически нетребовательны
- подходит для облачных структур
- Доступность на любом языке
- Большой опыт работы с интерфейсами и интеграцией (HL7, FHIR и т.д.)

### Референции и экспортная деятельность

- пока только в Европе (регион DACH)
- известные немецкие клиники (университет г. Эссена)
- Швейцария: Hirslanden AG

### Идеальный партнер для бизнеса

- Местные партнеры по продажам и обслуживанию

Немецкие компании, работающие в сфере здравоохранения и медицинских технологий, ищут партнеров в Казахстане и Узбекистане:

# INSPITAL

## Inspital Medical Technology GmbH

Контактное лицо:  
Туркан Сафиханова, региональный специалист по продажам

E-Mail: [turkan.safikhanova@inspital.de](mailto:turkan.safikhanova@inspital.de)

Моб.: +49 172 314 38 41

### Информация о компании

INSPITAL объединяет понятия "инновация" и "больница" под именем немецкого производителя высококачественных хирургических решений. INSPITAL предлагает наилучшие решения для операционных и систем медицинского газоснабжения. Таким образом, продукцию INSPITAL можно найти везде, где инновации и качество в больницах являются желаемыми или абсолютно необходимыми. Для нас инновации - это не просто слово, а код ДНК, который пронизывает все процессы нашей компании с ее молодой и динамичной структурой. Мы сочетаем наши инновационные продукты с гибкой структурой работы и подходом, ориентированным на решение проблем.

### Целевые группы

- Руководители компаний, продающих оборудование Medina
- Лица, принимающие решения при закупке медицинского оборудования в больницах и медицинских центрах
- Проектные компании, реализующие проекты «под ключ»

### Товары и услуги

- Столы для операционных
- Осветительные приборы для операционных
- Хирургические отсосы
- Больничная мебель из нержавеющей стали

### Конкурентные преимущества

- Большой ассортимент продукции
- Хорошее качество
- Конкурентные цены
- Техническая поддержка

### Референции и экспортная деятельность

- Больница Нано Медик – г. Ташкент
- Темиртауская городская центральная больница – г. Темиртау
- Шахтинская городская центральная больница – г. Шахтинск
- Алтынсаринская районная больница - Костанайская область

### Идеальный партнер для бизнеса

- Местный дилер по медицинскому оборудованию с существующим сервисным отделом в компании.



Немецкие компании, работающие в сфере здравоохранения и медицинских технологий, ищут партнеров в Казахстане и Узбекистане:



## medavis GmbH

Контактное лицо:

Герберт Хартл, региональный менеджер

E-Mail: [Herbert.Hartl@medavis.com](mailto:Herbert.Hartl@medavis.com)

Моб.: +43 699 1207474

### Информация о компании

medavis GmbH - компания среднего размера, которая с 1997 года специализируется на оптимизации процессов в радиологии. Сконцентрировавшись на этой ключевой компетенции, многолетнем опыте и передовых технологиях интерфейса, немецкий поставщик программного обеспечения предлагает индивидуальные решения, которые, прежде всего, гарантируют стабильность, надежность и производительность.

С помощью решений для организации рабочего процесса от medavis радиологи обеспечивают быстрый, безопасный и цифровой поток информации и стабильно повышают эффективность обслуживания пациентов. Защита и безопасность данных, а также оперативное выполнение сложных законодательных требований находятся в центре внимания компании medavis.

### Целевые группы

- Компании, имеющие опыт в продаже и обслуживании медицинского оборудования и, желательно, опыт работы в IT-секторе.
- Компании с развитой сетью в сфере здравоохранения на местном рынке

### Товары и услуги

- Информационные системы для радиологии (RIS)
- Решения для телерадиологии
- Системы архивирования и передачи изображений (PACS)

### Конкурентные преимущества

Компания medavis GmbH уже более 25 лет занимается исключительно производством специального программного обеспечения в области радиологии и является специалистом во всех областях рабочего процесса, связанных с радиологией. Программное обеспечение medavis способно объединить несколько радиологических отделений в виртуальное радиологическое отделение и обеспечить стандартизированную рутинную работу в виртуальной среде.

### Референции и экспортная деятельность

Более 800 центров визуализации, больниц и университетских клиник в 20 странах полагаются на стандартные, масштабируемые и модульные решения medavis, которые доступны на многих языках. Архитектура наших продуктов позволяет легко локализовать функции и языки в равной степени, что дает возможность гибко реагировать на потребности рынка во многих регионах.

Сильная международная сеть региональных менеджеров и местных партнеров обеспечивает продукцию medavis безупречным сервисом и поддержкой. Штаб-квартира компании medavis находится в Карлсруэ, Германия, а офисы - в Шанхае, Китае, Филиппинах.

### Идеальный партнер для бизнеса

- Компании, имеющие опыт в продаже и обслуживании медицинского оборудования и, желательно, опыт работы в IT-секторе.
- Компании с развитой сетью в сфере здравоохранения на местном рынке

Немецкие компании, работающие в сфере здравоохранения и медицинских технологий, ищут партнеров в Казахстане и Узбекистане:



## NursIT Institute GmbH

Контактное лицо:

Хайко Мания, управляющий директор

Стоян Халкалиев, управляющий директор

E-Mail: [mania@nursit.institute](mailto:mania@nursit.institute)

E-Mail: [halkaliev@nursit.institute](mailto:halkaliev@nursit.institute)

Тел.: 0174/9962764

### Информация о компании

NursIT Institute GmbH - берлинская компания, специализирующаяся на инновационных продуктах и услугах, предназначенных в первую очередь для медперсонала, а также для врачей и терапевтов. Ее цель - сокращение расходов, повышение качества обслуживания, удовлетворенности сотрудников и более тесное вовлечение пациентов. Компания разработала концепцию Smart Ward, основанную на цифровых технологиях и позволяющую организовать уход за пациентами более эффективно.

### Целевые группы

- Медперсонал
- Врачи
- Терапевты

### Товары и услуги

- CareIT One
- SeMPA - Мультисетевая оценка ухода
- carMA - Вмешательства и анализ ухода
- Консультации по HL7 FHIR и интероперабельность

### Конкурентные преимущества

- Интероперабельность и искусственный интеллект
- Интеграция датчиков и IoT
- Поддержка принятия решений и прогнозирование
- Бережливые, прозрачные процессы
- "Интероперабельная платформа"
- Включен специализированный контент

### Референции и экспортная деятельность

- Университетская клиника Мюнхена
- Больницы г. Кельн
- Госпиталь г. Порц-ам-Райн

### Идеальный партнер для бизнеса

- Средние и крупные больницы
- Амбулатории и клиники
- Дома престарелых

Немецкие компании, работающие в сфере здравоохранения и медицинских технологий, ищут партнеров в Казахстане и Узбекистане:



## OPASCA GmbH

Д-р Алексей Свєрдлоу, генеральный и управляющий директор

E-Mail: [alexej.swerdlow@opasca.com](mailto:alexej.swerdlow@opasca.com)

### Информация о компании

OPASCA - лидер на рынке стандартизированных процессов, основанных на ведущих программных и аппаратных решениях в масштабах всей больницы, в частности в онкологии и радиотерапии. 15 из 25 лучших больниц Германии используют решения OPASCA в своей повседневной клинической практике. Благодаря взаимному партнерству с Siemens Healthineers, Varian и Elekta, а также с крупнейшими университетскими клиниками Германии позволяет выстроить цифровой сквозной процесс от момента поступления пациента в больницу до момента его выписки, обеспечивая качество лечения в соответствии с немецким золотым стандартом. Ежегодно системой OPASCA пользуются миллионы пациентов и специалистов.

### Целевые группы

- Министерства здравоохранения
- Государственные структуры для системного развития цифровизации на национальном уровне
- Крупные университетские больницы, больницы с максимальным уровнем обслуживания
- Крупные частные и институциональные инвесторы в секторе здравоохранения

### Товары и услуги

- Общая концепция для системных проектов в секторе здравоохранения
- Системное решение для цифрового ландшафта процессов во всей больнице и, в частности, в онкологии и радиотерапии
- Сотрудничество с крупными немецкими больницами по вопросам трудовой миграции в области младшего медицинского персонала

### Конкурентные преимущества

- Обеспечение немецких стандартов лечения благодаря автоматизированным процессам и тесному сотрудничеству с экспертами из немецкой университетской медицины

### Референции и экспортная деятельность

- 15 из 25 лучших больниц Германии
- Крупнейшие клиники Франции, Испании, Италии, Бельгии и других европейских стран
- Несколько успешных системных проектов по развитию системы здравоохранения в Узбекистане
- Тесное сотрудничество с политическими структурами Федеративной Республики Германия

### Идеальный партнер для бизнеса

- Крупные частные и институциональные инвесторы в секторе здравоохранения
- Министерства здравоохранения и другие государственные структуры для разработки и реализации системных проектов в секторе здравоохранения

Немецкие компании, работающие в сфере здравоохранения и медицинских технологий, ищут партнеров в Казахстане и Узбекистане:



## VISION MED GmbH

Контактное лицо:

Константин Щербина

E-Mail: [konstantin.shcherbina@vision-med.eu](mailto:konstantin.shcherbina@vision-med.eu)

Моб.: +49 (0) 1515 6674227

### Информация о компании

Компания VISION MED GmbH была основана врачами-онкологами, учеными-медиками и опытными предпринимателями.

Мы помогаем онкологическим пациентам получать более качественные медицинские консультации и уход. На нашей онлайн-платформе мы объединяем западных врачей-специалистов и онкопациентов. В качестве первого шага мы предлагаем услугу "Второе мнение" на нашей онлайн-платформе, где иностранные онкологические пациенты могут получить второе мнение о своем диагнозе или лечении от специализированных немецких (а в будущем и других западных) врачей.

В будущем будут добавлены услуги, связанные с лечением, информацией и онлайн-сообществом.

### Целевые группы

- Онкологические пациенты, которые хотели бы получить консультацию по диагностике или лечению у немецких (западных) врачей
- Врачи-онкологи, которые хотели бы предоставить своим пациентам доступ к западным врачам
- Онкологические клиники, клиники с врачами-онкологами, которые заинтересованы в сотрудничестве и хотели бы предоставить своим пациентам доступ к западным врачам
- Сотрудники торговых палат или консульств, которые поддерживают онкологических пациентов, желающих получить консультацию или лечение в Европе.
- Страховые компании, средства массовой информации и другие заинтересованные стороны, которые контактируют с онкологическими пациентами

### Товары и услуги

- «Второе мнение» онлайн-платформа (Second Opinion online) для диагностики и лечения онкологии с помощью онлайн-платформы немецких врачей
- В будущем: легкий доступ к лечению онкологии через онлайн-платформу
- Доступ к партнерскому предложению - возможность участия в клинических испытаниях для онкологических больных

### Конкурентные преимущества

- Для пациентов: Простота - не нужно планировать поездку. Нужные врачи уже есть на платформе, и записаться на прием можно прямо в режиме онлайн.
- Для пациентов: Экономия времени - не нужно ехать в Германию, чтобы получить второе мнение о диагнозе или лечении. Записаться на прием можно в течение 5 дней.
- Для пациентов: Экономия средств - нет необходимости оформлять визы и оплачивать проезд.
- Для врачей в Казахстане и Узбекистане: контакт с немецкими врачами, обмен опытом

### Референции и экспортная деятельность

- Мы сотрудничаем с Центром гематологии и онкологии Бетаниен во Франкфурте.
- Платформа пользуется популярностью у врачей-онкологов в Германии
- Пациенты из Сербии, Черногории, Украины, Саудовской Аравии, Албании, Румынии, Болгарии уже получили медицинскую консультацию через платформу

### Идеальный партнер для бизнеса

- Имеет контакт со многими больными с онкологическими заболеваниями
- Может быть выходцем из медицинских, правительственных, консульских учреждений, торговых палат, страховых компаний или средств массовой информации
- Имеет связи с врачами-онкологами или клиниками

