

Schweizerisch – Deutsche Kooperationstage: „Nachhaltiges Bauen“

Online-Veranstaltungen mit B2B-Gesprächen, 01. – 02.03.2021



Profile der deutschen Teilnehmer:



Durchführer:



In Kooperation mit:



BAUEN DIGITAL SCHWEIZ
BÂTIR DIGITAL SUISSE
COSTRUZIONE DIGITALE SVIZZERA
CONSTRUIR DIGITAL SVIZRA

Home of











Medienpartner:

intelligent bauen



Matchmaking-Optionen im Überblick: Welche Themen interessieren Sie?

(bitte das Logo anklicken, um das gewünschte Profil zu öffnen)	Energie-lösungen	Software-lösungen	Baustoff-beschaffung	CAD/3D - Modellierung	Projekt-management/ ERP	Gebäude-schutz	Nachhaltig, CO2-neutral	Ausgleichs-schüttung	Schall-schutz	Wohnungs-konfigurator, Ausstattungs-entscheidung	Gebäude-check/ Sanierungs-kosten	Optimierung Geschäfts-prozesse
	✓						✓					
		✓								✓		✓
			✓			✓	✓					
							✓	✓	✓			
		✓		✓								✓
		✓	✓		✓							✓
							✓		✓			
		✓			✓						✓	

Apex Energy Teterow GmbH



Kontaktperson: Manuela Schütz

E-Mail: info@apex-energy.de

Telefon: +49 3996 157220

Internetseite: www.apex-group.de



Für welche Probleme / Herausforderungen bieten wir Lösungen?

- Full-Service Leistungen für maßgeschneiderte Wasserstoff-Energielösungen
- APEX bietet seinen Kunden den Aufbau kompletter H2-Infrastruktur, individuell angepasst an die jeweiligen Verbrauchskurven:
 - Gewerbe/Industrie: Co2 neutrales Energiemanagement
 - Netzbetreiber/Stadtwerke: Bereitstellung von Regelleistung und Puffer für Lastspitzen
 - Wohnungsgesellschaften: Quartierslösungen mit grüner Wärme und grünem Strom
 - Mobilität: Wasserstoff als sauberer Treibstoff für die Zukunft
- **Wohnungswirtschaft:** Während es für Einzelhäuser bereits kompakte Systeme gibt, ist der nächste Schritt die Versorgung ganzer Siedlungen mit Wärme und Strom aus Wasserstoffkraftwerken. Hierfür eignet sich der robuste APEXIS Speicher, der fertig konfektioniert in die bestehende Infrastruktur integriert werden kann.
- **F&E:** Am Standort in Rostock - Laage betreibt APEX Energy das Wasserstoff Leistungszentrum Norddeutschland. Hier wird gezielt Know - How gebündelt und Anwendungsforschung gefördert.

Wen wollen wir in der Schweiz gerne für eine Kooperation gewinnen?

- Alle Unternehmen, die auf zukunftsweisende und nachhaltige Energieversorgung und -speicherung setzen
- Insbesondere:
 - Beratungsunternehmen für nachhaltige Gebäudeplanung
 - Energieversorger
 - Wohnungsbaugesellschaften

Was macht uns außergewöhnlich?

- Selbstständige Energieversorgung
- Aktive Mitgestaltung an neuen Technologien
- Mobilität
- Modularität
- Skalierbarkeit
- Systemlösung aus einer Hand
- Patentierte Technologie



bau digital GmbH



Kontaktpersonen: Henning Lorenzen, CEO
Ansgar Martin, Head of New Business

E-Mail: hl@baudigital.com
am@baudigital.com

Telefon: +49 157 70623010
+49 171 8286954

Internetseite: www.baudigital.com

Social Media: <https://m.facebook.com/baudigitalgmbh>
www.linkedin.com/company/sonderwunsch-manager
www.xing.com/companies/baudigitalgmbh/updates





Für welche Probleme / Herausforderungen bieten wir Lösungen?

Die **bau digital GmbH** entwickelt hochmoderne Software-Plattformen und 3D-Konfiguratoren für die Bau- und Immobilienbranche.

Der Marktführer des Bereichs Bemusterung & Ausstattung - Managements unterstützt Unternehmen dabei, sich optimal am Markt zu positionieren und Wettbewerbsvorteile zu realisieren. Erreicht wird dies, indem alle Baubeteiligten, mit Endkunden und Lieferanten über eine zentrale Plattform optimal vernetzt werden, um Arbeitsabläufe zu automatisieren und manuelle Prozessschritte auf ein Minimum zu reduzieren.

bau digital ist aktuell bei über 140 Bauvorhaben in der DACH-Region im Einsatz. Namhafte Bauträger, Bauunternehmen und Immobilienmakler (Züblin, LBBW, Wüstenrot uvm.) nutzen **bau digital** für diese moderne Form der Abwicklung von Kundenwünschen.

Wen wollen wir in der Schweiz gerne für eine Kooperation gewinnen?

Starke Partner aus der Bau- und Immobilienbranche, Bauträger, Projektentwickler und Makler, die Bemusterung und Projektmanagement im Wohnungsbau realisieren.

Wir möchten in der Schweiz entsprechende Partner finden, um die Digitalisierung der Bau- und Immobilienbranche nachhaltig mitzugestalten.

Was macht uns außergewöhnlich?

bau digital ist das erste Unternehmen, das einen Wohnungskonfigurator mit einer ganzheitlichen digitalen Arbeitsplattform für den Bemusterungsprozess anbietet.

Zahlen:

- Über 70 Mio. Euro Ausstattungsvolumen
- Über 10.000 Kundenentscheidungen im Monat
- Über 7.000 Wohnungen in der Abwicklung

BEMU Protect GmbH (Green Tera Protect)



Kontaktperson: Patrick Bents, Inhaber

E-Mail: info@bemu-protect.ch

Telefon: +41 78 7218533

Internetseite: <https://green-tera-protect.de>

BEMU
Protect

Für welche Probleme / Herausforderungen bieten wir Lösungen?

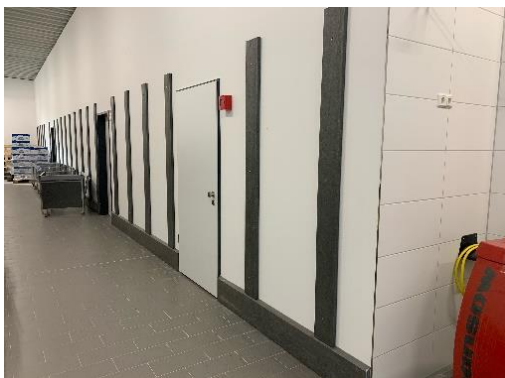
- Es besteht ein immer höherer Anspruch an nachhaltigen Lösungen – wir bieten Rammschutzlösungen aus recycelten, ressourcenschonenden und lebensmitteltauglichen Kunststoffen.
- Gebäudeschutz aus recycelten Kunststoffen - Anprallschutz, Anfahrschutz und Rammschutz von Green Tera Protect. Wir liefern Lösungen für den Gebäudeschutz und verhindern die Beschädigung durch Flurförderfahrzeuge oder Transportwagen im innerbetrieblichen Ablauf.
- Faktor Kosten – Tera Protect-Systeme sind hoch belastbar, lebensmitteltauglich und kostengünstig.

Wen wollen wir in der Schweiz gerne für eine Kooperation gewinnen?

- Prinzipiell alle Unternehmen welche eine Lagerhaltung im grösseren Umfang betreiben
- Detailhandel: Coop, Migros, Denner, Volg-Gruppe, Landi, Ikea, Dipl. Ing. Fust, Interdiscount
- Logistikunternehmen: Die Schweizerische Post, SBB AG, Planzer Transport AG, Bertischi Holding AG, Galliker Holding, Hupac Gruppe, Cargo24 AG, Rhenus SE & Co. KG, Deutsche Bahn AG
- Ladenbauer: Umdasch Storemaker, Christian Binder AG, Glaeser Wogg AG, H.Rickenbacher AG, Jegen AG, Killer Interior AG, Ladenbau Schmitdt AG, Ladenmacher AG
- Wiederverkäufer für Tera Protect Produkte: OPO Oeschger AG, Schäfer-Shop, Gaerner Shop, Kaiserkraft, Jungheinrich Profishop.

Was macht uns außergewöhnlich?

- Rammschutz fast ausschliesslich aus recycelten Kunststoffen, um den nachhaltigen Umgang mit Rohstoffen zu fördern
- Zertifiziert und Mitglied in der DGNB (Deutsche Gesellschaft für nachhaltiges Bauen)
- Referenzen: Lebensmittelhandel, Speditionen, Ladenbauer



Cemwood GmbH



Kontaktperson: Dipl.-Ing. Andreas Grupe, Vertriebsleiter

E-Mail: ag@cemwood.de

Telefon: +49 39 8105600 / +49 151 59825032

Internetseite: www.cemwood.de

Social Media: www.youtube.com/user/Cemwood
<https://de-de.facebook.com/Cemwood/>
www.xing.com/companies/cemwoodgmbh
<https://de.linkedin.com/company/cemwood-gmbh>

CEMWOOD 
Mineralisch ummantelte Holzspäne

Für welche Probleme / Herausforderungen bieten wir Lösungen?

- Fußbodenlösungen für den Neubau, speziell dem Holzbau
- Fußbodensanierungen im (denkmalgeschützten) Altbau
- Effektive Schallschutzlösungen für Fußböden im Neu- und Altbau

Wen wollen wir in der Schweiz gerne für eine Kooperation gewinnen?

- Baustoffhändler
- Holzhaushersteller
- Verarbeiter im Fußbodenbau, speziell Zimmereien

Was macht uns außergewöhnlich?

- Einziger Hersteller von holzbasierten Ausgleichschüttung
- Einziger Hersteller von CO₂-negativer Ausgleichschüttung (Einsparung von 94,8kg CO₂/m³ Schüttung)
- Einzige lose Trockenschüttung, die - ohne Verwendung von Wasser oder Bindemittel - so stabil ist wie eine gebundene Form / gebundene Schüttung (hoch belastbar)



Gräbert GmbH



Kontaktpersonen: Martin Stolle, Head of Sales D-A-CH
Kathleen Kollmus, Sales Development Representative Schweiz

E-Mail: Martin.stolle@graebert.com
Kathleen.kollmus@graebert.com

Telefon: +49 30 896903 67 / +49 173 2688489
+49 30 896903 79

Internetseite: www.graebert.com/de

Social Media: [Xing](#) / [Facebook](#) / [LinkedIn](#)




Gräbert
The Trinity of CAD
Desktop - Mobile - Cloud

Für welche Probleme / Herausforderungen bieten wir Lösungen?

- 2D- und 3D- Zeichnungserstellung, BIM-Features, diverse Aufsätze für unterschiedliche Branchen mit den ARES Produkten Commander, Touch und Kudo
- Mobil- und Cloudlösung für flexibles Arbeiten unterwegs oder im Home Office
- Alternative zu kostspieligen Big Playern auf dem CAD-Markt
- Netzwerklizenzen im Portfolio, diese werden z.B. vom Anbieter Autodesk nicht mehr angeboten
- Individuelle Erweiterung von bereits implementierten CAD-Systemen



Wen wollen wir in der Schweiz gerne für eine Kooperation gewinnen?

- **OEM- und Entwicklungs- Partner:**
Die N°1 CAD-Plattform für Entwickler von vertikalen Applikationen
Die CAD-Technologien von Gräbert stehen auch als Plattform für Entwickler zur Verfügung, um ihnen zu ermöglichen, eigenständige CAD-Applikationen zu erstellen. Schaffen Sie wettbewerbsfähige Lösungen, die unter Windows®, MacOS®- oder Linux-Betriebssystemen und/oder auf mobilen iOS- und Android-Geräten laufen – mit den neuesten CAD-Standards unter Einschluss von DWG.
- **Software Reseller/Fachhändler**
- **Branchenverbände/Interessenvertretungen**
- **Architektur- und Ingenieurbüros, Stahl- und Leichtmetall, Leitungstiefbau, öffentliche Auftraggeber, Elektrizitätsversorgung, Facility Management, Hersteller industrieller Erzeugnisse**

Was macht uns außergewöhnlich?

- Familienunternehmen mit direkten Ansprechpartnern und Support
- unschlagbares Preis – Leistungs-Verhältnis
- individuelle Entwicklungs- und Anpassungsmöglichkeiten
- unkomplizierter Umstellungs-/Migrationsprozess auf andere CAD-Systeme wie AutoCAD
- erfolgreiche Zusammenarbeit und Erfolgsstory mit B2B-Endkunden (nutzen unsere CAD-Software ARES zur Erstellung von DWG Zeichnungen), wie z.B. Swissnologie [Panorama Fenster Kompetenzzentrum - Swissnologie](#) oder www.icfm.ch und mit OEM-Kunden (nutzen unsere CAD-Software ARES als Entwicklungsplattform für eigene Produkte) wie z.B. www.avorcraft.ch
- Eine Reihe branchenführender CAD-Produkte basieren auf Gräberts OEM-CAD-Kern, darunter DraftSight™ von Dassault Systèmes, Onshape™ und CorelCAD von Corel Corporation. Über 7 Millionen professionelle Anwender nutzen heute Software, die auf Gräberts CAD-Technologie basiert.





HERO Software (Lyke GmbH)



Kontaktperson: *Michael Kessler*

E-Mail: michael@hero-software.de

Telefon: +49 160 92396324

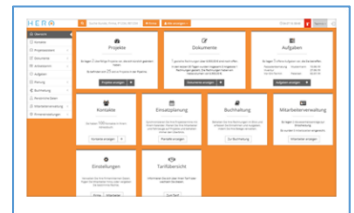
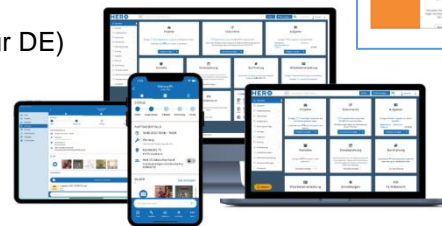
Internetseite: www.hero-software.de / www.lyke.de



Für welche Probleme / Herausforderungen bieten wir Lösungen?

Die HERO-Software bietet eine Cloud-Lösung für Handwerksbetriebe, mit denen Handwerker aller Gewerke ihre gesamten innerbetrieblichen Herausforderungen digital managen können. Die sogenannte SaaS-Lösung (Software as a Service) ist eine browserbasierte Web-Applikation inkl. nativer Apps für Android & iOS. Der breite Featureumfang bietet enorme Potentiale hinsichtlich der Digitalisierung einer bisher sehr analogen Branche.

- Angebots / Rechnungstellung
- Mitarbeiterverwaltung inkl. Zeiterfassung
- Digitale Ressourcen Planung
- CRM
- Industrieschnittstellen für Artikelkataloge (aktuell für DE)
- Kommunikation unternehmensintern
- (Baustellen-) Dokumentation
- vorbereitende Buchhaltung
- digital Signing (App)



Vor allem Händler und Hersteller mit einem Kunden-Netzwerk an Handwerksbetriebe profitieren von der Lösung, denn wir bieten HERO als White-Label Lösung für diese Kundengruppe an. So sind Hersteller und Händler mit der Lösungslandschaft in der Lage, sowohl ihre Kunden selbst als auch die Geschäftsprozesse zwischen Händlern/Herstellern sowie deren Kunden mit einem „eigenen“ Softwareprodukt zu digitalisieren. Ein Beispiel ist eine bestehende Kooperation mit SONEPAR Deutschland, dem Marktführer im Bereich Großhandel für Elektroinstallateure in Europa (www.sonepar.de/service/hero/handwerkersoftware)

Wen wollen wir in der Schweiz gerne für eine Kooperation gewinnen?

- Hersteller und Händler aller Gewerke

Was macht uns außergewöhnlich?

- Einziger Anbieter, der eine Cloud Handwerker-Software als White-Label Produkt auch Herstellern und Händlern anbietet
- Einziger Hersteller, der eine aktive und einfache Digitalisierung von Kundennetzwerken ermöglicht
- Einziger Anbieter, der die Digitalisierung zwischen Handwerk sowie Herstellern und Händlern ganzheitlich löst
- Digital Champions Award 2020 der Wirtschaftswoche & deutschen Telekom
- Kooperation mit der CKW AG im Rahmen des Projektes „Energieheld Schweiz“



matteco GmbH



Kontaktperson: *Frank Fuhrer, Leiter Vertrieb*

E-Mail: frank.fuhrer@matteco.de

Telefon: +49 151 70104237

Internetseite: www.matteco.de



Für welche Probleme / Herausforderungen bieten wir Lösungen?

Schallschutz, Schwingungsreduzierung und Auflagerungen für Tragstrukturen

- matteco ecostep – Schallschutz für das Treppenhaus
- matteco ecowal – Wand- und Deckenlagerungen
- matteco ELR 8 – Auflagerungen für Beton-Fertigteile
- matteco EKP – Entkopplungsplatten und Erschütterungsschutz für Fundamente

Wen wollen wir in der Schweiz gerne für eine Kooperation gewinnen?

- Bau-Unternehmer im Hochbau und Hersteller von Beton-Fertigteilen für den Hochbau

Was macht uns außergewöhnlich?

- Herstellung der Elastomerlager in einer CO₂-effizienten Produktion, ca. 75 % an CO₂ werden eingespart im Vergleich zur Herstellung von jungfräulichem Gummi
- Das Elastomer (Gummi) besteht zu 100% aus recycelten Gummirohstoffen. Das Elastomer ist am Ende der Lebensdauer (ca. 30-50 Jahren) zu 100% wieder recycelfähig für die Herstellung neuer Elastomerlager
- Erstes Elastomerlager aus recycelten Rohstoffen mit allgemeiner bauaufsichtlichen Zulassung



PLAN4 Software GmbH



Kontaktperson: Thorsten Harig

E-Mail: t.harig@plan4software.de

Telefon: +49 761 70759010

Internetseite: www.plan4software.de

Social Media:



Für welche Probleme / Herausforderungen bieten wir Lösungen?

- PLAN4 Gebäudecheck: Gebäudecheck ist eine Software, die den Sanierungsstau in Bestandsgebäuden komplett ermittelt, transparent macht und bewertet. Die Software ist mobil anwendbar und so konfiguriert, dass sie gegenüber herkömmlichen Lösungen 50 % Zeit einspart. Bereits während der Vor-Ort-Begehung berechnet Gebäudecheck den geschätzten Sanierungsaufwand, einschl. Kostenelementen, Diagnoseberichten und dem Grundlagen-LV zur Übernahme in Ihre AVA-Software. Sie ersetzt Kladde, Bleistift und Kamera und reduziert die Nacharbeit auf ein Minimum. Das Ergebnis ist eine digitale Dokumentation über den baulichen Zustand einer Immobilie.
- PLAN4 tick@time: DAS agile Projektmanagement-Tool für Architekten in unruhigen Zeiten. Mit jedem Endgerät können alle Projektbeteiligten in Echt-Zeit sehen, wie der Stand aller Aufgaben im Projekt derzeit ist. Ein Ampel-System warnt zusätzlich, sobald eine Aufgabe zeitlich in Verzug geraten könnte. Zudem erhalten Sie mit tick@time endlich eine Kommunikationslösung, die alle Beteiligten gleichzeitig erreicht und über Ziele, Strategien und Entscheidungen informiert. Die unterschiedlichen Rollen der Beteiligten werden transparent bestimmt und zu anderen abgegrenzt. Und neben der effizienten Kapazitäten- und Ressourcenplanung erhalten Sie zusätzlich eine lückenlose Dokumentation Ihrer Projekte.

Wen wollen wir in der Schweiz gerne für eine Kooperation gewinnen?

- Architekten
- Kommunen
- Pilotpartner aus dem Bereich Bestandshalter
- Sachverständige



Was macht uns außergewöhnlich?

- Wir machen den Sanierungsstau transparent und das mit einem flexiblem Lizenzsystem (software as a service).
- Unsere Software unterstützt Sie bei der digitalen Bestandserfassung in nur 70 % der Zeit herkömmlicher Methoden.
- Durch das Ermitteln effizienter Einsparpotenziale von Energie in Gebäuden legen wir den Grundstein für geringere Kosten und für tonnenweise CO2-Reduktion.

